

# Sales Executive - IT Security (m/w/d)



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir dich als **Sales Executive / Vertrieb (m/w/d) IT Security - Remote**

## Über uns

Die iC Consult Group und ihre Unternehmen iC Consult, xdi360, IAM Worx und Service Layers sind auf Identity und Access Management (IAM) spezialisiert. Unsere Dienstleistungen mit dem Fokus IAM erstrecken sich von Business Consulting, Architekturberatung, Implementierung und Integration bis hin zu Support und Betrieb sowie Identity- und Access-Management als Managed Service.

Mit über 500 Beratern, 30 IAM-Produktpartnern und über 1000 erfolgreichen Projekten ist die iC Consult Group die Nummer 1 im Identity- und Access-Management. Sie verfügt über Niederlassungen in Deutschland, der Schweiz, Österreich, Spanien, UK, den USA und China.

## Deine Aufgaben

- Du **identifizierst Neukunden** durch Leadqualifizierung und telefonische Kaltakquise
- Als **Vertriebsprofi** betreust du unsere bestehenden Kunden und weckst das Interesse potenzieller Neukunden
- Du bist **für den gesamten Verkaufsprozess** u.a. für Pitches und die Bearbeitung von Ausschreibungen und Angeboten verantwortlich
- Du betreibst ein **strategisches Beziehungsmanagement** und baust so langfristige Kundenbeziehungen auf und aus
- Du analysierst den Markt, definierst Target Accounts und identifizierst das Buying Center
- Du **pflegst enge Partnerschaften** zu unseren strategischen Produktpartnern

## Unsere Erwartungen

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes, **technisches bzw. betriebswirtschaftliches Studium** oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du hast erste Berufserfahrung im **Vertrieb von erklärungsbedürftigen IT-Lösungen** und **IT-Dienstleistungen** bei Großkunden idealerweise im Bereich der IT-Security
- Du hast ausgeprägte Kenntnisse in der **Nutzenargumentation** gepaart mit **vertrieblicher Ausdauer**
- Du besitzt ein umfangreiches Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- **Reisebereitschaft** innerhalb deiner Vertriebsregion und sehr gute **Deutsch- und Englischkenntnisse** runden dein Profil ab

## **Wir bieten**

- Die Arbeit in einem etablierten Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Hohe Eigenverantwortung und einen großen Entscheidungsspielraum
- Einen großen Freiraum für die persönliche und fachliche Weiterentwicklung und Weiterbildung
- Regelmäßige Team- und Firmen-Events in lockerer Atmosphäre
- Überdurchschnittliche Bezahlung, Ausstattung mit höchstwertigem Equipment, Concierge Service, Live Power Coaching (Personal Coach) sowie ein attraktives Dienstwagenprogramm

## **Interessiert?**

Schicke uns deine Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung, potenziellem Eintrittstermin und mit Angabe der Referenznummer SEVT-1040-SS an [karriere@ic-consult.com](mailto:karriere@ic-consult.com) oder bewirb dich über unser Bewerbungsformular.

Gerne stehen wir dir bei Fragen unter [karriere@ic-consult.com](mailto:karriere@ic-consult.com) zur Verfügung. Wir freuen uns, schon bald mit dir in Kontakt zu treten!